

個別ゼミ概要（WEB掲示用）

作成日：2025 年 8 月 7 日

授業科目名	如水会寄附講義「如水ゼミ」		
ゼミ名	「生命保険」 ～なぜなくならない？生命保険・生命保険会社の社会的役割～		
講師幹事名	東野 耕亮〔住友生命保険（相）〕 第3総合法人部 上席部長代理（H12 商）	大学教員	南 裕子
学 期	秋冬	開講時間	水曜 4時限（15:15～17:00）～5時限（17:10～18:55）

【授業の目的・到達目標】

- ・従来の遺族補償の提供から、社会保障の補完者へと変貌する生命保険事業を概観します。
- ・わが国が少子高齢社会へと向かうなかで、海外の生命保険事業も参考にしながら、グローバルな視点で今後こういった形で生命保険事業の展開が考えられるかを考察する機会を提供します。
- ・人事部担当者も参加し、学生と交流の機会を設けるようにいたします。

【上記目的・目標達成方法】

- ・6回のゼミを通じて、講師の経験談や実際の事業内容等から生命保険事業を理解するとともに、今後の生命保険業界を展望します。

【授業の内容と計画】 役職は本個別概要作成現在

（注）テーマなど今後変更があり得ます。

月日	氏 名	卒年 学部	社名・役職	講義内容
10/8 @一橋	阿川 弘幸	平26 法	住友生命保険（相）運用審査部 副長	日本の生命保険 生命保険と資産運用
10/15 @一橋 （リクエストあれば 各企業にて）	高良 武志 佐藤 文宣	平21 社 平22 商	住友生命保険（相）経理部 部長代理 新会計システム導入プロ ジェクトマネージャー 住友生命保険（相）運用企画部 部長代理	生命保険とチャネル戦略 ・デジタル戦略
10/22 @一橋 （リクエストあれば 各企業にて）	久田 江里奈	平14 経	朝日生命保険（相）商品開発部 商品企画推進部長	生命保険商品 （最近のトレンドと今後の展望）
10/29 @一橋 （リクエストあれば 各企業にて）	山川 真哉	平7 商	明治安田生命保険（相） 執行役員 営業企画部長	生命保険営業
11/5 @一橋 （リクエストあれば 各企業にて）	白鳥 央	H24 経	第一生命ホールディングス（株）	生命保険とDX
11/12 @一橋 @オンライン	江口 友悟 パネラー4～5名	平19 法	日本生命保険（相）	生命保険会社の将来展望 （パネルディスカッション）

【テキスト・参考文献】

- ・オリジナルのレジュメ

【受講生に対するメッセージ、希望】

- ・生命保険は、社会人になれば必ずと言っていいほど、関わり合いを持つ商品です。講義のなかで、基本的な商品の特徴から、今売られている商品、最新の商品情報まで、役立つ有益な情報を提供します。
- ・併せて、より大きな視点から、生命保険会社の歴史や使命、現在の課題、講師の所属する4社それぞれの運営内容等の説明に加え、それぞれの講師の今までのキャリア等についても説明します。皆さんが今後キャリアを考える上で参考にいただければと思います。

個別ゼミ概要（WEB掲示用）

- ・また、近年マスコミで話題となっている金融業界におけるITの活用や新ビジネスなど、最新動向についても講義を行う予定です。
- ・講義はできるだけ双方向を基本とします。生命保険に対する理解を深める絶好の機会になると思います。

【過去の受講者の感想】

- 生命保険会社の様々な業務に携わってきた方から、実際の幅広い分野の事業について知ることができた。また、近年の状況が生命保険業界に与える影響やそれを受けての業界のあり方の変化も聞くことができ、生命保険会社はどのような将来に向かっていくのかある程度把握できたと思う。
講義の後半では、勤務されている住友生命に焦点を置いた話もいただけたので、企業説明のような感じで就職活動中の身にはありがたかった。（経済3）
- 今日は住友生命東京本社が入居する東京ミッドタウン八重洲ビルを訪れた。三井不動産が最近開発したばかりのオフィスビルにもかかわらず、先輩から1/3のフロアは住友生命が保有していると伺い、大きな衝撃を受けたと同時に、住友生命の実力の強さも感じ取った。（社会2）
- 本社内の見学をさせていただき、移転してまもなくの快適なオフィスが魅力的に感じた。座学の序盤には多くのOB・OGを集めてくださったので、先輩方がどのようなキャリアを歩んでいらっしゃるのか様々な例を聞いて何となくのイメージがつかめた。（経済3）
- 朝日生命のオフィス見学や部門の説明を頂けたので業界及び企業研究が進んだ。
中盤は生命保険の時代毎の遷移を見ていき、その時何が意識されていたのか具体的に知ることができた。
終盤は他のOB・OGの方が数名追加参加してくださり、より多くの視点からの話を聞くことができ充実したものとなった。（経済3）
- 今回は明治安田生命本社に伺い、会長を務める佐藤さんからお話を聞かせていただいた。
生命保険会社の資産運用部門とアセットマネジメント部門、信託の区別についても教わった。また、先輩の経歴も伺うことができ、非常に有意義な授業だった。（社会3）
- 今回は第一生命が意識していることと生命保険業界のDX化について学んだ。社内の働く環境をととても意識している会社であることが分かり、育成した社員が継続して働きやすい環境が整っているのだろうと感じた。（経済3）
- 従来の訪問営業、法人営業といった人を中心とするアナログ的な契約方式がほとんどであった生命保険会社も、デジタル時代において新たな変化に付随しないとならない。
第一生命では、デジタル化を積極的に進め、次世代を担うようなデジタル人材の育成に力を入れていると伺った。（社会2）
- 生命保険業の国内での展望とグローバル展開、サステナビリティへの取り組みを営業、融資、デジタル、海外出向等多角的な視点から学んだ。パネルディスカッションのような形態であり、参加してくださった先輩方の得意分野から詳しい説明を頂けたのでイメージしやすかった。また、生命保険のゼミナール最終回ということもあり、質疑応答の時間も多く、初回ゼミ受講前より大分詳しくなれたと思う。（経済3）

以上