

個別ゼミ概要(WEB掲示用)

作成日：2025 年 3 月 7 日

授業科目名	如水会寄附講義「如水ゼミ」			
ゼミ名	損害保険～目に見えない「インフラ」を「体感」する六日間～			
講師幹事名	渡辺 憲蔵		大学教員	全学共通教育センター長 南 裕子
学 期	R7(2025)年 春夏 ・ 秋冬	開講時間	水曜 4～5時限	
【授業の目的・到達目標】 様々な産業・ビジネスを支える損害保険は、その使命から「目に見えないインフラ」「インフラのインフラ」と言われます。 これを「体感」して学んでいただくことが本ゼミの目的です。				
【上記目的・目標達成方法】 学外でのオフサイトのゼミを多く予定しています。日頃は直接に接することのできない(目に見えない)、損害保険事業の最先端の現場を訪問し、直接肌で感じてもらいます。若手OBOGとの座談会も予定しています。				
【授業の内容と計画】				
月日	講師名	卒年 学部	社名・役職 (※役職は作成日現在)	講義内容
5/7	渡辺 憲蔵 @東京海上 (大手町)	平 16 社	東京海上ホールディングス(株)デジタル戦略部 ベンチャーインベストメント室 マネージャー 2004 年入社。自動車ディーラー営業、コマーシャル営業部門を経て、2019 年より現職。スタートアップ企業とのアライアンス業務に従事。	① 「損害保険におけるデジタル活用」 (ゼミガイダンスを含む) ※東京海上(大手町ファーストスクエア)で開講予定。
5/14	森 春菜 @東京海上 (大手町)	平 27 法	東京海上ホールディングス(株)海外事業企画部 業績管理グループ アシスタントマネージャー 2015 年入社。経理部、企業営業部門を経て 2023 年より現職。海外事業の事業計画や業績報告に従事。	② 「海外事業戦略と経営管理」 ※東京海上(大手町ファーストスクエア)で開講予定。
5/21	埴田 大毅 @東京海上 (大手町)	平 21 経	東京海上日動火災保険(株)マーケット戦略部 マネージャー 兼 東京海上ディーアール(株)出向 2009 年入社。パーソナル営業、コマーシャル営業、海外の生命保険・医療保険営業を経て 2023 年より現職。グループ内リスクコンサルティング会社の経営企画を担当。	③ 「企業のアジア進出を成功に導け」 ※東京海上(大手町ファーストスクエア)で開講予定。 終了後、若手OBOGとの座談会を予定。
6/18	梶谷 卓矢 @三井住友海上 (駿河台)	平 29 商	三井住友海上火災保険 (株) パーソナル・SME商品部・開発チーム 課長代理 入社後、東京の自動車損害サポート部門を経験し、現在は商品企画開発に携わる。	④ 「自動車保険の商品開発について」 ※三井住友海上(駿河台)で開催予定。
6/25	小林 奈央 @三井住友海上 (駿河台)	平 17 商	三井住友海上火災保険 (株) 市場運用部・市場運用チーム長 入社後、資産運用部門で幅広い業務を担っている。資産運用会社への出向経験もあり。	⑤ 「損害保険会社の資産運用について」 ※三井住友海上(駿河台)で開催予定。
7/2	関口 光晴 @三井住友海上 (駿河台)	平 18 経	三井住友海上火災保険 (株) コマーシャル商品部・業種プロフェッショナルチーム長 入社後、企業営業、海外駐在員(ドバイ勤務)、ブローカー一部を経て、2025 年 4 月より現職。	⑥ 「損害保険会社のグローバルビジネスについて」 ※三井住友海上(駿河台)で開催予定。

個別ゼミ概要 (WEB掲示用)

【テキスト・参考文献】

如水ゼミオリジナルレジュメを使用しての講義です。
参考文献については、適宜講師よりご案内致します。

【受講生に対するメッセージ、希望】

講師からの講義だけでなく、個人ワーク、グループワークなどを交えた、双方向の講義を予定しています。

また、第3回の講義後には、若手のOB・OGとの座談会も予定しています。

事前の知識は一切なくとも、「損害保険」が「インフラのインフラ」であることが、実感できる内容です。

ベーシックな「リスクマネジメント」の考え方はもちろん、「デジタル」「グローバル」といった領域における損害保険の新たな可能性についても知って頂ける構成になっています。

きっと、皆さんの中での「損害保険」のイメージが大きく変わる機会になるはずです！

＜過去の受講生の声＞

- 講師の方の部署に関連する、デジタルとスタートアップ支援についても知ることができた。従来の損害保険の業務だけでなく、顧客に提供する事前・事後のソリューションに活用できるようなテクノロジーを持つスタートアップを見つけ、投資し協同でサービスを開発する取り組みは、私の保険会社、特に東京海上日動火災保険のイメージを大きく変えるものだった。
- 東京海上日動が海外事業に力を入れていることは存じておりましたが、M&A に注力しているといった具体的な戦略については知らない部分が多かったため、今回の講義を通して詳細を伺うことができ大変勉強になりました。
- リスク分析とその対策のワークを行った。リスクを洗い出し、発生した場合のダメージを想像し、その対策方法を考える作業は柔軟な発想力が求められると感じた。リスクの頻度を考えたり、定量化したりするためには、統計などの数学的な知識が必要だと分かったため、今後貪欲に勉強していきたいと思った。
- 本日は初めて三井住友海上の本社で授業を受け、東京海上での授業とは異なる学びを得ることができました。
- 両社の海外進出メソッドの違いを比較しつつ取り組みについて学べたことが非常に面白かったです。主眼に置く地域は異なるものの、どちらも海外市場への進出を積極的に行っている点からリスク分散としての海外市場の重要性を改めて感じ取ることができました。
- 今回は、代表的な損害保険である自動車保険と保険の商品開発について学んだ。特に印象深かったのは、金融庁に認可を取る話で、金融庁からの指摘に対して、法律の専門家に話を聞いたり、サービスの内容を変えたりと、様々な方法で問題の解決を図るとのことで、思考力を発揮する面白い仕事だと感じた。
- 今回のゼミを通じて、駐在員の仕事内容と保険ブローカーの役割を学びました。まず、駐在員は国や地域を深く知ることが可能であり、特にUAEには人口の90%が外国人で、日本と全く違う雰囲気や感じることができるし、多様な仕事内容で「幅広い力」を身に着けることもできます。また、保険ブローカーと保険代理店の違いを説明してくれたし、MARSH・AON・Willisの国際三大ブローカーを紹介してくれました。すごく勉強になりました。非常に面白い講義です。